

Decra®. Zukunft sicher bedacht.

Decra®
Dachsysteme



Die Decra Dachsysteme GmbH ist ein Unternehmen des dänischen Icopal-Konzerns - ein mit 37 Fabriken in Europa und Nordamerika sowie Niederlassungen in 92 Ländern führender Dachbaustoff-Produzent in Europa. Über 3800 Mitarbeitern erwirtschaften einem Umsatz von 1 Milliarde Euro. Unter dem Markennamen Decra vertreiben wir in Deutschland eine extrem beständige und sturmsichere Deckung für flach oder steil geneigte Dächer, für Sanierung oder Neubau, die auch für die Leichtbauweise geeignet ist. Für den weiteren Ausbau unserer Marktaktivitäten suchen wir als Verstärkung eine vielseitig engagierte sowohl technisch versierte als auch vertriebsorientierte Persönlichkeit als

Anwendungstechniker / Projektmanager

Ihr Dienstsitz wird Werne a. d. Lippe sein, wobei eine ausgeprägte Reisebereitschaft im gesamten Bundesgebiet erforderlich ist. Zu Ihren Kernaufgaben wird u.a. sowohl die Unterstützung des Verkaufsteams hinsichtlich aller technischer Aspekte und der Objektakquise als auch die Ausarbeitung techn. Dokumentationen, Verkaufsunterlagen und Produktpäsentation gehören. Sie unterstützen die VL in allen produktbezogenen Marketingmaßnahmen und verantworten das Messekonzept mit. Sie arbeiten eng und konstruktiv mit dem Aussendienst-Team zusammen und unterstützen die Kollegen aktiv in der Objektarbeit. Sie sind verantwortlich für den kompletten Bereich der Reklamationsbearbeitung und -regulierung. Sie kooperieren dabei mit den Kollegen in unserem Werk in Herstal, BE, in den Bereichen Disposition, Produktion und Entwicklung.

Ihre Aufgaben:

- Objektbearbeitung: Begleitung von Planung über Ausschreibung bis zur Ausführung
- Zielgruppenbearbeitung: Architekten, Bauträger
- Marktpotentiale erkennen – Maßnahmen planen – Aktionen umsetzen
- Technische Unterstützung des gesamten Teams hinsichtlich Produktanwendung und – weiterentwicklung
- Pflege und Erstellung technischer Dokumentationen und Unterlagen
- Durchführung von Schulungsmaßnahmen intern und extern
- Anwendungsberatung auch vor Ort
- Verantwortliche Reklamationsabwicklung
- Unterstützung in allen Marketingthemen – verantwortlich für Messen und Ausstellungen
- Sie arbeiten aktiv mit an der Umsetzung der strategischen Ausrichtung
- Sie berichten an den Vertriebsleiter

Ihr Profil:

- Sie haben aufgrund Ihrer aktuellen Position gute bestehende Kontakte und sehr gute Kenntnisse in der Baubranche, idealerweise im Dachsektor
- Sie sind es gewohnt, selbstständig zu arbeiten, sind gut organisiert und zielstrebig
- Sie übernehmen gerne Verantwortung und arbeiten zielorientiert
- Sie haben langjährige Berufserfahrung als AWT, Bautechniker, Projektmanager o.ä.
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, sehen sich aber nicht als Einzelkämpfer
- Der gemeinsame Erfolg motiviert Sie
- Sie sind den Umgang mit allen gängigen EDV-Anwendungen gewohnt und konnten möglicherweise Erfahrungen mit weiteren technischen und kaufmännischen Anwendungen sammeln (SAP).
- Sie sind in der Lage in englisch zu kommunizieren und Sie reisen gerne

Wir bieten:

- Ihnen eine leistungsorientierte Vergütung, bestehend aus solidem Fixum und Erfolgsanteil sowie alle sozialen Leistungen, einem Großunternehmen entsprechend
- Ihnen eine langfristige Tätigkeit in einem interessanten und spannenden Umfeld
- Ihnen alle notwendige Unterstützung durch ein erfahrenes Team eines im Markt führenden Unternehmens
- Ihnen ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Kurzbewerbung inkl. Lebenslauf per E-Mail an: Herrn Christoph Koppe, Vertriebsleiter Decra®, decko@icopal.com

www.decra-dach.de